

Fiche de description de poste Entreprise Biotext

Fonction / Intitulé du poste	Conseiller en vente directe (H/F)
Finalité / Mission principale	
Commercialiser les produits et services de l'entreprise auprès d'une clientèle de particuliers à domicile	
Missions et activités	
	<ul style="list-style-type: none"> • Établir un plan de prospection • Rencontrer les clients, conseiller le produit et le service adaptés aux besoins du client • Recruter des hôte(sse)s pour les réunions de vente • Animer les réunions de vente selon les modèles d'ateliers proposés par l'entreprise • Assurer le suivi commercial et administratif de la clientèle • Promouvoir la démarche commerciale de l'entreprise en respectant le Code éthique et le Code de conduite de la vente directe • Communiquer sur le métier • Recruter de nouveaux vendeurs et développer le réseau
Compétences requises	
Savoirs	<ul style="list-style-type: none"> • Pas d'expérience requise • Pas de diplômes requis • Acquisition de compétences commerciales par la formation interne
Savoir être	<ul style="list-style-type: none"> • Sens du relationnel • Intégrité dans la relation commerciale • Empathie, pédagogie, écoute • Persévérance et optimisme • Sens de l'organisation
Marge d'autonomie	
Totale	
Coopérations à développer	
S'insère au sein d'un réseau de vendeurs et coopère à la réussite du réseau	
Évolution possible dans le poste	
Animateur d'équipe	
Éléments du poste	
Statut	VDI acheteur revendeur (indépendant)
Rémunération	Commission sur les ventes