

**Annexe 3 Fiche de poste – Responsable des ventes**

<b>Fonction</b>	Responsable des ventes régionales (H/F)
<b>Responsable hiérarchique direct</b>	Directeur
<b>Finalité</b>	
Développer l'activité vente directe à domicile de l'entreprise	
<b>Missions et activités</b>	
Savoir-faire	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Développer la force de vente sur le terrain</li> <li>• Former, animer le réseau et suivre les vendeurs</li> <li>• Analyser la performance commerciale</li> <li>• Concevoir et mettre en place les actions nécessaires pour atteindre les objectifs fixés : discours, outils, challenge...</li> <li>• Réaliser ses objectifs (CA, effectifs, indicateurs clés)</li> <li>• Respecter les valeurs de l'entreprise et la déontologie</li> </ul>
<b>Compétences requises</b>	
Savoirs	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Formation supérieure, bac + 2 minimum</li> <li>• Expérience de 2 à 5 ans dans les métiers de la vente à domicile</li> </ul>
Savoir être	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Tempérament commercial</li> <li>• Rigueur</li> <li>• Dynamisme</li> <li>• Fermeté et diplomatie</li> <li>• Goût pour le travail en équipe</li> </ul>
<b>Marge d'autonomie</b>	
Élargie	
<b>Évolution possible dans le poste</b>	
Responsable des ventes nationales	
<b>Éléments du poste</b>	
Type de contrat	Contrat de travail/CDI
Durée du travail	35 heures/semaine
Mode et niveau de rémunération	<p>Salaire brut annuel : 30 000 €</p> <p>+ Commission de 10 % sur le CA réalisé par l'équipe</p>